

CONTACTO

xl.lopez@outlook.com

(+34) 619 07 12 81

EDUCACIÓN

CENTRE D'ESTUDIS POLITÈCNICS

Septiembre 2021 - Junio 2023

- CFGS Administración y finanzas

IEF - INSTITUT D'ESTUDIS FINANCERS

Septiembre 2020 - Enero 2021 -Curso de Profesional Financiero Europeo

BOLSA DE MADRID

2016

- Experto en gestión de renta variable.
- Licencia de operador SIBE
- Licencia de operador MEFF
- Licencia de BME Clearing

HABILIDADES

- Capacidad de liderazgo
- Confianza en uno mismo
- Facilidad para trabajar en equipo
- Integridad
- Actitud positiva

IDIOMAS

Catalán - nativo Castellano - nativo Inglés - avanzado

CONOCIMIENTOS TIC

Office - avanzado A3 Software - medio Salesforce - medio

XAVIER LOPEZ

Barcelona, 1995

EXPERIENCIA LABORAL

WEBHELP GROUP

Técnico telefónico - | Julio 2021 - actualidad

- Atención al cliente vía telefónica (castellano, catalán e inglés)
- Gestión y resolución de incidencias
- Tareas administrativas: gestión de facturas, albaranes, realización de presupuestos
- Tramitación y seguimiento de pedidos telefónicos así como de otras vías (chat, email, web...)
- Responsable de la gestión de las incidencias internas que puedan surgir al equipo y posterior comunicación directa al coordinador del proyecto

WOLTERS KLUWER

Técnico telefónico - Campaña renta | Junio 2021

- Atención al cliente vía telefónica (castellano, catalán e inglés)
- Gestión y seguimiento de incidencias en la presentación de la declaración de la renta por parte de los clientes
- Canalización del flujo de llamadas recibidas en función del departamento que debía gestionar la misma

GRUPO CAJA DE INGENIEROS

Atención digital al socio | Marzo 2020 - Septiembre 2020

- Atención al socio a través de canales no presenciales, como por ejemplo, teléfono y correo electrónico, whatsapp... (castellano, catalán e inglés)
- Emisión, modificación y cancelación de pólizas de seguros
- Introducción y modificación de órdenes de los socios en los productos financieros de la entidad
- Explicación y asesoramiento de los productos ofrecidos, como por ejemplo PIAS, SIALP, fondos de inversión, planes de pensiones, valores...
- Comercialización de productos financieros y aseguradores
- Captación de nuevos socios

BANC SABADELL

Gestor telefónico | Julio 2019 - Febrero 2020

- Atención al cliente (castellano, catalán e inglés)
- Gestión de incidencias
- Venta de los productos ofrecidos por el banco
- · Vigilancia y detección del fraude en la operativa bancaria
- Atención a la gestión de la sección de valores (fondos de inversión, planes de ahorro, planes de pensiones, operativa en renta variable...)

HANSEATIC BROKERHOUSE - SUCURSAL BARCELONA

Responsable del departamento de formación | Diciembre 2018 - Junio 2019

- Organización y gestión del temario formativo hacia los clientes por parte de la empresa
- Contacto directo con el equipo de ventas para elaborar las estrategias adecuadas para la venta de los productos financieros que la compañía puede ofrecer a los nuevos clientes
- Realización de webinarios para los clientes de análisis en tiempo real de los mercados financieros
- Sesiones personalizadas para los clientes premium de la entidad
- Organización de la formación interna de la empresa

HANSEATIC BROKERHOUSE - SUCURSAL BARCELONA

Ponencia y ventas | Abril 2018 - Diciembre 2018

- Ponencias de captación de clientes en la oficina
- Organización de los seminarios a realizar en la zona de Cataluña
- Venta telefónica a los asistentes de cursos de otros compañeros con la intención de continuar la venta iniciada en el curso
- Realización de webinarios online de venta y formación financiera
- Realización de llamadas telefónicas para las campañas de aumento de depósitos y actividad de trading de la empresa

HANSEATIC BROKERHOUSE - SUCURSAL MADRID

Analista senior | Noviembre 2016 - Abril 2018

- Tramitación de reclamaciones de los clientes con respecto a posibles errores en la ejecución / modificación de órdenes
- Introducción de órdenes telefónicas de los clientes
- Aparición en medios de radio y prensa (Gestiona Radio. Radio Intereconomía y Valencia Plaza)
- Soporte técnico para conseguir una cartera más óptima para el cliente
- Atención al cliente para la explicación de conceptos básicos antes de iniciarse en las inversiones financieras

VARENGOLD BANK - SUCURSAL HAMBURGO

Dealing Desk | Junio 2016 - Noviembre 2016

- Gestión de la cartera que mantenía el banco
- Gestión del libro de pérdidas y ganancias de la cartera de la entidad, en base a los niveles de riesgo marcados por el departamento correspondiente
- Supervisión del correcto funcionamiento de los productos ofrecidos (CFDs FX)
- Intermediación entre Hanseatic Brokerhouse y Varengold Bank para la transición de los clientes a la nueva entidad creada

HANSEATIC BROKERHOUSE - SUCURSAL MADRID

Analista junior | Octubre 2014 - Junio 2016

- Gestión de aperturas de cuenta mediante sesiones personalizadas
- Seguimiento de clientes y tutorías personalizadas para comprobar el rendimiento de su cuenta
- Atención al cliente para la comprensión de los conceptos básicos de los productos ofrecidos. (CFDs - FX)